

Besser wachsen mit Leasing

Jeder Bagger-Fahrer arbeitet motivierter, wenn er auf einem neuen Bagger sitzt.“ Davon ist Bruno Vallandt überzeugt. Deshalb hat der Geschäftsführer des Baumaschinen-Verleihers seinen Geräte-Fuhrpark in Lanzenkirchen auf den modernsten Stand gebracht. Möglich wird das durch ein spezielles Restwert-Leasing-Modell, das die BAWAG P.S.K. Leasing auf seine Bedürfnisse maßgeschneidert hat. Vallandt: „Früher haben wir unseren Fuhrpark durch Kreditkauf finanziert. Das Problem: Am Ende der Laufzeit hatten wir aufgrund der Maschinenverwertungen hohe Gewinne auszuweisen, die wiederum entsprechende Steuerzahlungen mit sich brachten. Mit dem neuen Modell der BAWAG P.S.K. Leasing ist es besser. Wir machen laufend Gewinne und gleichzeitig geht auch der Verkauf von Baumaschinen während der Leasing-Laufzeit leichter als vorher.“

Leasing verbessert Liquidität

Leasing verbessert die Liquidität von Unternehmen. Es vergrößert den Bewegungsspielraum des Unternehmens und wirkt sich positiv auf das Unternehmensrating aus. Leasing bei der BAWAG P.S.K. Leasing ist „flexibel, schnell und günstig“, sagt Vallandt. Sein Gegenüber bei der BAWAG P.S.K. Leasing ist Michael Müllner,



Mit Leasing die Liquidität entscheidend verbessert: Baumaschinen-Verleiher Bruno Vallandt und sein Partner bei der Bawag P.S.K. Leasing, Michael Müllner, Leiter der Vertriebsniederlassung Ost (links)

Fotos: Bawag P.S.K. Leasing

Leiter der Vertriebsniederlassung Österreich Ost und Spezialist für das Leasen von mobilen Wirtschaftsgütern. Er kann den passenden Restwert für jede Art von Baumaschine individuell festlegen. Auch Laufzeit und Leasingrate sind je nach Gerät unterschiedlich möglich: „Das macht die Anschaffung von Baufahrzeugen überschaubar, leistbar und verursacht noch dazu weniger Arbeit.“

Leasing als Wachstumsmotor

Baumaschinen-Verleiher Vallandt ist zufrieden: „Leasing ist für mein Unternehmen ein Wachstumsmotor. Durch Restwert-Leasing können wir unseren Maschinenpark einfach erweitern – etwa wie jetzt im Bereich von Baggern. In Kürze eröffnen wir in Antau im Burgenland eine weitere Niederlassung. Auch hier wird das Instrument Leasing wieder Thema sein. Wenn ich alle meine Investitionen mit Kredit finanzieren würde, wäre meine Bilanz nicht so gut wie jetzt.“

Rasch und flexibel

Die Experten der BAWAG P.S.K. Leasing entscheiden, abhängig vom Volumen und der Vollständigkeit der Unterlagen, im Regelfall innerhalb von 24 Stunden über die Leasing-Vergabe. Auch die Vertrags-Abwicklung ist einfach. Davon profitieren vor allem auch Klein- und Mittelunternehmen mit wenig Eigenkapital. Müllner: „Durch Leasing haben etwa Maschinen-Verleiher einen entscheidenden Vorteil: Sie können moderne Bau-Geräte rasch und flexibel anbieten.“ Und Herr Vallandt beispielsweise kann seine gebrauchten Geräte leichter absetzen. Ein guter Sekundärmarkt im Baumaschinen-Bereich ist vorhanden. ☒

www.leasing.at
www.bvb.co.at